Kako odrediti održivu cijenu sata?

Za: Obrt · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-15

Primjena: Nije vezano uz zakonski datum

Ciljani mjesečni iznos za troškove i rad podijelite sa stvarno naplativim satima.

Naplativi sati nisu svi radni sati

Od raspoloživog vremena odvojite prodaju, komunikaciju, administraciju, edukaciju i odmore. Ako mjesečni cilj podijelite sa svim satima koje radite, lako ćete postaviti cijenu koja ne pokriva stvarne potrebe.

U mjesečni cilj uključite troškove poslovanja, planirana davanja i iznos za svoj rad. Izračun je polazište za minimalnu održivost, a tržišnu cijenu dodatno određuju vrijednost rezultata, opseg i odgovornost.

Kako to pripremiti u svojem poslovanju

Zabilježite stvarno utrošene sate na nekoliko dovršenih poslova, uključujući pripremu, komunikaciju i korekcije. Usporedite ih s prvotnom procjenom i sljedeću ponudu temeljite na tom iskustvu. Satnica bez kontrole opsega može ostati neodrživa i kad na papiru izgleda dovoljno visoka.

Za fiksnu cijenu projekta odredite što ulazi u isporuku, broj usklađenja i način dogovaranja dodatnog rada. Time smanjujete mogućnost da neograničene dorade potroše planiranu razliku za zaradu.

Primjer: 2.400 € cilja i 80 naplativih sati

Osnovna računica daje 30 € po naplativom satu. Ako se broj naplativih sati smanji na 60, isti cilj traži 40 € po satu. Zato je korisno testirati i slabije popunjen mjesec.

Konkretni sljedeći koraci

1. Procijenite troškove i ciljani iznos.
2. Odvojite administraciju, prodaju i odmore.
3. Testirajte cijenu i tržišnu vrijednost.

Najčešće pogreške

• Zaboraviti vrijeme prodaje i dorada.

• Miješati ciljani iznos za vlasnika s već utvrđenom neto plaćom.

Granice primjene

Smjernicu prilagodite okolnostima svojeg poslovanja.

Ako trebate daljnju pomoć

Unesite mjesečni cilj i stvarno naplative sate; porez i plaću planirajte prema svom statusu.

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/kalkulatori?alat=satnica

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/cijena-sata