Kako ocijeniti isplati li se ponuditi godišnju pretplatu za održavanje?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-22

Primjena: Za operativne izračune. Primjeri prikazuju izmišljene iznose i pretpostavke.

Odredite što je uključeno, očekivani broj dolazaka i cijenu rada po intervenciji. Provjerite rizik kupaca koji redovito koriste najviše usluge i učinak predujma na plan poslovanja.

Kada se ovo primjenjuje

Napravite donju i gornju procjenu potrebnih sati i zadržite razuman prostor za odgovor u vršnim razdobljima. Ugovorno opišite što se naplaćuje dodatno.

Što napraviti u praksi

Zabilježite stvarno korištenje po ugovoru i preispitajte cijenu pri produljenju.

Primjer iz poslovanja

Deset kupaca očekivano troši tri sata mjesečno, ali dva traže terenski servis svakog vikenda. Za njih poduzeće procjenjuje drugi paket.

Konkretni sljedeći koraci

1. Zabilježite stvarno korištenje po ugovoru i preispitajte cijenu pri produljenju.

Granice primjene

Za operativne izračune. Primjeri prikazuju izmišljene iznose i pretpostavke.

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/financije-servisna-pretplata-omjer