Koliki predujam tražiti za narudžbu koja zahtijeva poseban materijal?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-22

Primjena: Za poslovne transakcije prema konkretnom ugovoru i mjerodavnom pravu.

Krenite od nepovratnih izravnih troškova koji nastaju prije prve isporuke. Odvojeno procijenite kapacitet koji rezervirate i rizik da materijal ne možete upotrijebiti za drugu narudžbu.

Kada se ovo primjenjuje

U ponudi jasno uredite iznos, rok, faze i posljedice otkaza. S računovođom potvrdite kako dokumentirati predujam za vaš račun i kupca.

Što napraviti u praksi

Odvojite trošak materijala od rezervacije kapaciteta i dogovorite jasne sljedeće uplate po fazama.

Primjer iz poslovanja

Narudžba od 1.200 € zahtijeva 390 € posebno naručenog materijala i 60 € isporuke. Ranu izloženost procijenite na najmanje 450 € prije razmatranja drugih troškova.

Konkretni sljedeći koraci

1. Odvojite trošak materijala od rezervacije kapaciteta i dogovorite jasne sljedeće uplate po fazama.

Granice primjene

Za poslovne transakcije prema konkretnom ugovoru i mjerodavnom pravu.

Izvori

Your Europe · Zakašnjenja s B2B plaćanjima

https://europa.eu/youreurope/business/finance-and-tax/making-receiving-payments/late-payment/index_hr.htm

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/naplata-avans-pokrice-materijala