Što dobra ponuda treba razjasniti prije početka projekta?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-16

Primjena: Praktična primjena prema okolnostima poslovanja

Jasno odvojite rezultat, uključene radove, potrebne ulazne podatke, rokove i način obrade dodatnih zahtjeva.

Što to znači u praksi?

Popis aktivnosti nije uvijek dovoljan opis rezultata. Umjesto samo „izrada weba”, opišite stranice, sadržaj, krugove usklađenja i način primopredaje.

Za novu ideju tijekom projekta zabilježite utjecaj na cijenu i rok. To olakšava dogovor i smanjuje nesporazume.

Primjer iz svakodnevnog poslovanja

Ponuda uključuje pet podstranica i jedan krug usklađenja. Nova višejezična verzija prvo se procjenjuje kao dodatni opseg.

Konkretni sljedeći koraci

1. Napišite što klijent dobiva i kako potvrđuje završetak.
2. Navedite što mora dostaviti i do kada.
3. Dogovorite pisanu potvrdu dodatnog opsega i cijene prije izvođenja.

Najčešće pogreške

• Obećati neograničene izmjene.

• Dodavati poslove bez dogovora o roku.

Granice primjene

Urednička poslovna smjernica. Primjer je ilustrativan; nije pravni, porezni ni računovodstveni obračun.

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/ponuda-jasan-opseg-izmjene