Doprinos istog proizvoda u veleprodaji i maloprodaji · Što zabilježiti?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-22

Primjena: Prema profilu i okolnostima opisanog slučaja.

Zasebno bilježite popuste, naknade, ambalažu i povrate.

Evidencija i radna podloga

Usporedite koliko oba kanala zarade po jedinici i na očekivanom volumenu.

Ako je isporuka u veleprodaji veća, uključite utjecaj na zalihe i plaćanje.

Radni primjer · Doprinos istog proizvoda u veleprodaji i maloprodaji

Usporedite koliko oba kanala zarade po jedinici i na očekivanom volumenu.

Konkretni sljedeći koraci

1. Usporedite koliko oba kanala zarade po jedinici i na očekivanom volumenu.
2. Ako je isporuka u veleprodaji veća, uključite utjecaj na zalihe i plaćanje.
3. Postavite cilj doprinosa po kanalu i mjesečno pratite odstupanja.

Granice primjene

Primijenite smjernicu prema svojim dokumentima i načinu rada.

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/praksa-cijena-po-kanalu-dokazi