Slaba predaja prodajnog obrasca na mobitelu · Kako uvesti postupak u redovan rad?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-22

Primjena: Prema profilu i okolnostima opisanog slučaja.

Postavite cilj mjerenja predanog obrasca i probno ga provjerite.

Redovna primjena

Zapišite vrijeme do potvrde, broj obveznih polja i poruke kod pogreške.

Dajte probnom korisniku da preda upit bez dodatnog objašnjenja.

Radni primjer · Slaba predaja prodajnog obrasca na mobitelu

Dajte probnom korisniku da preda upit bez dodatnog objašnjenja.

Konkretni sljedeći koraci

1. Zapišite vrijeme do potvrde, broj obveznih polja i poruke kod pogreške.
2. Dajte probnom korisniku da preda upit bez dodatnog objašnjenja.
3. Ako obrazac traži nepotrebne podatke, uklonite ih i pojasnite obvezni minimum.

Granice primjene

Primijenite smjernicu prema svojim dokumentima i načinu rada.

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/praksa-napusteni-obrazac-prodaja-primjena