Cijena praznog termina u uslužnom poslu · Što kad postupak zapne?

Za: Paušalni obrt · Obrtnici · j.d.o.o. · d.o.o.

Praktični poslovni vodič · Pregledano: 2026-11-22

Primjena: Prema profilu i okolnostima opisanog slučaja.

Ako redovni termini gube promet, ograničite pogodnost na drukčiji tip usluge.

Kad plan naiđe na prepreku

Usporedite dodatni prihod od slobodnog termina s nastalim dodatnim troškovima.

Zabilježite cijenu, potrošni materijal, pripremu i uobičajeni rok rezervacije.

Radni primjer · Cijena praznog termina u uslužnom poslu

Testirajte jednu cijenu za tihi termin i izmjerite premještaju li se postojeći kupci.

Konkretni sljedeći koraci

1. Usporedite dodatni prihod od slobodnog termina s nastalim dodatnim troškovima.
2. Zabilježite cijenu, potrošni materijal, pripremu i uobičajeni rok rezervacije.
3. Iskoristite probne podatke pri izradi rasporeda i kapaciteta.

Granice primjene

Primijenite smjernicu prema svojim dokumentima i načinu rada.

Izvorna stranica

https://adriatrends.hr/poslovni-vodic/pitanja/praksa-prodaja-termin-problem